

Poslovni plan je pisani dokument o Vašem poslovanju i daje rezime onoga što je cilj Vašeg poslovanja. Takođe, u njemu se navodi kako će Vaš posao da funkcioniše. Izraz "poslovni plan" je bio je prvo razvijen od strane bankara koji su želeli detaljni izveštaj o tome kakav bi bio poslovni rezultat i dobit pre nego što donesu odluku o pozajmljivanju novca. Danas, ni jedna banka neće ni razmatrati potencijalni plasman kredita bez poslovnog plana.

Ukratko, odgovor je da Vi stvarno treba da napravite poslovni plan, ako zaista želite da izgradite solidne temelje posla i obezbedite finansiranje. Valjda je razlog što toliko ljudi odugovlače u formiranju poslovnog plana jer misle da su došli do neke nepoznate i misteriozne prepreke, ali ona u suštini nije tako strašna.

Biznis plan je potreban za banke, fondove i ostale kreditore koji će Vas možda kreditirati. Obično, ovaj tip poslovnog plana mora da pokaže projekciju od najmanje 3-5 godina, odnosno koliko dobiti će Vaše poslovanje ostvariti, da li je plan izvodiv i slično. Jedan od najboljih oblika poslovnih planova za početnike je Start up poslovni plan.

Ovaj plan mora da da odgovore pitanja - Ko, Šta, Gde, Kada i Zašto. Često postoje unapred postavljeni zahtevi šta treba biznis plan da sadrži. Dovoljno je da se zapamti da nije samo bitno da se poslovna ideja objasni Već da se i dokaže kroz konkretne kalkulacije i ispravne projekcije.

U suštini - poslovni plan Vam treba i ako imate sav kapital koji Vam je potreban, kako bi ste i sami znali kuda se krećete i mogli da merite šta ste postigli u odnosu na planirano.